



Sviluppo chimica spa

Corso di formazione

in collaborazione con Assologistica



e Certiquality



Tender logistici: quando e perché attivarli, facendo attenzione a normativa di riferimento e documentazione di gara giovedì, 31 ottobre 2024 – Ore 9.30 *in modalità ibrida**

IL CORSO

Ricerca e selezione di partner commerciali e fornitori affidabili sono operazioni complesse e delicate, per questo è consigliabile effettuarle ricorrendo a procedure di gara privata, di beauty contest o di tender. Queste forme di valutazione competitiva presentano indubbi vantaggi, ma è indispensabile adottare alcune precauzioni per evitare che gli esiti del confronto non siano attendibili o che abbiano inaspettate ricadute sul piano contrattuale. Il corso si propone l'obiettivo di esaminare la natura giuridica dei tender e delle procedure di valutazione competitiva, i pro e contro rispetto alla contrattazione diretta e le modalità di gestione della gara. Verranno esaminati diversi formati di tender logistici, così da verificare i problemi che possono derivarne e le conseguenti soluzioni. Saranno analizzati i modelli di quotazione, cumulativa e dettagliata e verranno discusse le modalità di subcommissione delle attività demandate all'operatore prescelto a seguito di tender, pubblici e privati.

Docente

Alessio Totaro

Dopo la formazione professionale presso importanti studi legali inglesi, è rientrato in Italia affiancando la propria attività nella consulenza e assistenza alle imprese, con particolare riferimento alla contrattualistica internazionale nei settori di logistica e trasporti, alle attività come docente in numerosi master e corsi di alta formazione.

Claudio Perrella

Docente di diritto della navigazione, dei trasporti e di diritto internazionale presso importanti istituti di formazione universitaria, assiste regolarmente alcuni tra i principali traders ed operatori italiani e stranieri nel settore del commodity trade, ed in tutte le problematiche di natura contrattuale e contenziosa relative a contratti di trasporto, compravendita internazionale, appalto e fornitura, assicurazione.

PROGRAMMA

Ore 9.30 – 12.30

- Perché formulare un tender, vantaggi e svantaggi
- Contenuto del tender, format di riferimento e schemi di redazione
- Pro e contro dell'offerta aperta e dell'offerta dettagliata
- Rischi derivanti dall'offerta di reti di imprese e raggruppamenti operativi
- Il subappalto nelle operazioni affidate mediante tender
- La negoziazione dei contratti oggetto del tender
- La chiusura del tender, l'affidamento dell'attività e la conclusione del contratto

SC Sviluppo chimica

SC Sviluppo chimica S.p.A. è una società di servizi costituita ed interamente controllata da Federchimica. L'obiettivo di SC è di favorire e di sostenere la competitività dell'Industria Chimica, contribuendo a creare valore aggiunto sostenibile, producendo pubblicazioni, software gestionali, corsi di formazione per le Imprese Chimiche e per i settori utilizzatori di prodotti chimici.

(*) Il corso si terrà in modalità ibrida: è possibile partecipare sia in presenza presso la sede di Assologistica, in Via Cornalia 19, 20124 - Milano, sia da remoto. La modalità di partecipazione deve essere indicata al momento dell'iscrizione. L'eventuale link per la connessione online verrà comunicato all'indirizzo di posta elettronica degli iscritti.